

Fiche poste n° 7

Poste	Chef de Service des relations commerciales avec les pays d'Amérique
Position hiérarchique	 <pre> graph TD DG[Directeur Général du Commerce] --> DIR[Directeur des relations commerciales internationales] DIR --> CD[Chef de division des relations commerciales hors de l'Europe] CD --> CS[Chef de Service des relations commerciales avec les pays d'Amérique et d'Asie] </pre>
Principales missions	<ul style="list-style-type: none"> • Mener des études sur les marchés américains • Etudier les mesures tarifaires et non tarifaires des pays d'Amérique • Etudier la politique commerciale internationale • Etablir les benchmarks des politiques commerciales • Préparer et organiser les commissions avec les partenaires américains • Assurer le suivi des négociations avec les partenaires américains • Participer à l'évaluation des enjeux des accords sur l'économie nationale • Suivre la situation géopolitique et les relations du Maroc à l'international • Etudier les accords reçus et participer aux propositions de contrepropositions • Accompagner l'entreprise marocaine pour l'encourager à aller vers de nouveaux marchés internationaux • Encadrer et animer des équipes dont il coordonne l'activité et assurer l'accompagnement individuel ou collectif.
Expérience professionnelle	3 années d'expérience dans l'administration
Compétences souhaitées	<ul style="list-style-type: none"> - Maîtrise des secteurs de l'industrie et du commerce au Maroc et à l'international - Bonnes connaissances des techniques de négociations avec les partenaires - Maîtrise des relations commerciales avec les pays d'Amérique - Connaissances en économie internationale - Maîtrise de la communication institutionnelle et relations publics - Gestion de projet - Maîtrise de l'anglais et autres langues étrangères - Potentiel de gestion d'équipe et d'encadrement
Aptitudes	<ul style="list-style-type: none"> - Esprit d'équipe - Capacité d'analyse et de synthèse - Adaptations aux différents environnements - Diplomatie - Aisance relationnelle